



Smoke Free Systems är ett svenskt företag, verksamt i 12 europeiska länder samt Japan. Vi har över 2000 företag som nöjda kunder och våra lösningar skyddar dagligen mer än 500 000 ickerökare.

Under de senaste 20 åren har vi haft en stark tillväxt och vi har tydliga strategier för fortsatt expansion av vår verksamhet.

Vi har idag egna säljkontor i Skandinavien, Benelux, Tyskland, Polen och Japan. Till vårt Skandinaviska säljteam söker vi nu en Account Manager med ansvar att självständigt driva försäljningen på den Norska marknaden.

ACCOUNT MANAGER NORGE

ROLL:

Du kommer självständigt ansvara för att driva hela säljprocessen från prospektering till avslut, uppföljning och kundvård.

Din huvudsakliga uppgift kommer att vara att attrahera nya kunder, men du ansvarar även för att utveckla befintlig kundstock.

Du kommer att ingå i ett säljteam med säljare i Sverige, Danmark och Norge och du rapporterar direkt till försäljningschefen för Skandinavien.

ERFARENHET/BAKGRUND:

Dina personliga egenskaper är det viktigaste, vi söker dig som är resultatorienterad, energisk, nyfiken, lyhörd och bra på att entusiasmera andra.

Du måste ha erfarenhet av uppsökande försäljning inom B2B och det är en fördel om du har vana från telemarketing och besöksbokning.

Du måste tala Norska flytande.

ERBJUDANDET:

Smoke Free Systems erbjuder en spännande och utmanande roll med stort eget ansvar i ett företag med platt organisation och entreprenöriell företagskultur.

Du kommer erbjudas fortbildning inom försäljning och marknad via vår egen säljakademi som drivs internationellt med deltagare från hela Europa.

Vi har en mycket expansiv framtidsplan och för rätt person finns framtida möjligheten till en internationell karriär.

KÄNNS DETTA SOM DIN NÄSTA UTMANING?

Ansök via e-post till:

career (a) smokefreesystems.com

För mer information, vänligen kontakta:
Karl-Johan Lantz, Commercial Manager,
+46 8 545 788 20